

# DISZTRIBÚCIÓ

Sokoldalú eszköz a vevők igényeinek kielégítésére.

## Főbb előnyök

- A vevők hűségét biztosító jobb kiszolgálás
- Jobb szervezéssel gyorsabb reagálás a vevők igényeire
- A költségcsökkentés versenyképesebb árakat tesz lehetővé

## Válasz a kiéleződő körülményekre

Valaha egyértelmű volt, ki a versenytárs, ki a partner és ki a vevő. A játékszabályok azonban közben megváltoztak. Mai partnere holnapra könnyen versenytárssá válhat, és magához csábíthatja vevőit. A vevők minden eddiginél fontosabbá váltak, és minden eddiginél jobb kiszolgálást és alacsonyabb árakat várnak el.

A Dynamics NAV – Disztribúció megoldás segítségével csökkentheti vállalata működési költségeit, és ezáltal elnyerheti vevőinek hűségét, gyorsabban reagálhat igényeikre, és versenyképesebb árakat kínálhat.

## Tudja fokozni versenyképességét?

A piaci túléléshez ki kell tudnia elégíteni vevőinek igényeit. Nem hagyhat ki egy megrendelést azért, mert egy cikk nincs raktáron. Nem mondhatja vevőinek azt, hogy majd visszahívja őket, amikor azt kérdezik, mikorra vagy mennyiért tud szállítani egy terméket.

Elegendő-e azonban a pusztán maradás? Mi kell ahhoz, hogy leelőzhesse a versenytársakat?

## A vevők is a csapat tagjának érzik magukat

Ha meg akarja előzni versenytársait, vállalatának gyorsan és helyesen kell tudnia reagálni vevőinek igényeire. Ha vevői azt látják, hogy összes erőforrása igényeik kielégítését szolgálja, akkor nem csak ma szállíthat nekik, hanem hosszú távú partnerükké válhat.

## Alacsonyabb költségek, versenyképes működés

A Dynamics NAV – Disztribúció ésszerűsíti a működést, ami mind az Ön vállalata, mind vevői számára előnnyel jár. A működési költségek csökkentése a vállalat egészében időt és pénzt takarít meg, és versenyképesebb árakat tesz lehetővé. A költségcsökkentés önmagában is értékes üzleti célkitűzés, de több is annál: lehetőség az ügyfélkapcsolatok erősítésére.

A Dynamics NAV – Disztribúció lehetővé teszi a többletkészletek csökkentését, a raktár költség-hatékonyabb működtetését és a szállítókkal való szorosabb együttműködést, és mindezek eredményeként a költségek csökkentését.

### Hűségesebb vevők

Ha vevőmegrendeléseit hatékonyan kezeli, vevői vissza fognak járni Önhez. A Dynamics NAV – Disztribúció segítségével könnyen nyújthat vevőinek pontos, percrekészt információkat, és gyors választ adhat kérdéseikre.

### Jobban működő szervezet

Vevői igényeinek következetes kielégítéséhez hatékonyan és rugalmasan működő disztribúcióra van szüksége. A Dynamics NAV – Disztribúció rendszerrel erőforrásait arra összpontosíthatja, hogy alkalmazkodjon vevőinek igényeihez.

### Alacsonyabb költségek, versenyképes árak

A Dynamics NAV – Disztribúció bevezetésével csökkentheti az átfutási időket, gyorsabban reagálhat, és jobban együttműködhet szállítóival és vevőivel. Mindennek eredményeként csökkentheti működési költségeit, és versenyképesebb árakat kínálhat.

## FORDULJON HOZZÁNK

Ha további felvilágosításra van szüksége a Microsoft Dynamics NAV rendszerrel kapcsolatban, vegye fel a kapcsolatot a Microsoft hivatalos megoldáspartnerével. Képzett szakembereink készen állnak, hogy megtervezzék az Ön vállalatának egyedi igényeit kielégítő megoldást. További információkat talál weboldalunkon is:

<http://www.microsoft.hu/Dynamics>

### A Microsoft Dynamics rövid bemutatása

A Microsoft Dynamics a Microsoft vállalatirányítási és ügyfélkapcsolat-kezelő szoftverekkel, és a kapcsolódó megoldásokkal foglalkozó termékcsaládja. Ezek a rendszerek a kis-, közepes-, és nagyméretű szervezeteket támogatják az ügyvitel automatizálásában, a nyereségesebb működésben és növekedésük felgyorsításában. A Microsoft Dynamics alkalmazásai átfogóan optimalizálják a vállalatok stratégiai folyamatait a pénzügy, az üzleti adatelemzés, a humán-erőforrások, a projektvezetés, az ügyfélkapcsolat-kezelés, a helyszíni szervizelés, az ellátásilánc-kezelés, az e-kereskedelem és a termelésirányítás terén. Azáltal, hogy alkalmazottaik, ügyfeleik és beszállítóik korszerű megoldásokkal kommunikálhatnak és működhetnek együtt egymással, a vállalatok időben reagálhatnak, megalapozott stratégiákat dolgozhatnak ki és azokat kellő gyorsasággal hajthatják végre.

A Microsoft Dynamics termékcsaládot a vállalat-mérettől függő igényeknek megfelelően tervezték, fejlesztették, hogy támogassa akár a KKV szektor résztvevőit, akár pedig kielégítse a közepes és nagyvállalatok igényeit. Zökkenőmentesen együttműködnek a Microsoft más alkalmazásaival és technológiáival (pl. Office, Windows, SQL Server, BizTalk, SharePoint). A megoldáscsomag forgalmazásáról hivatalos értékesítési partnereink hálózata gondoskodik. Partnereink az ügyfelek igényeihez szabott speciális szolgáltatásokat és támogatást biztosítanak.

### Címünk:

Microsoft Magyarország Kft.  
1031 Budapest  
Graphisoft park 3. (Záhony utca)

<http://www.microsoft.hu/Dynamics>

# Összefoglaló adatlap

<b>Helyettesítő cikkek</b>	Helyettesítő cikkeket lehet kínálni a vevőknek, ha <ul style="list-style-type: none"> <li>a megrendelt cikk nincs raktáron</li> <li>a helyettesítő cikk olcsóbb, és nagyobb haszon van rajta.</li> </ul>
<b>Cikk-keresés számos szempont szerint</b>	A kívánt cikkeket bármely vevőkód, belső kód vagy szállítókód szerint lehet keresni.
<b>Segítség nem készletezett cikkek esetén</b>	Nem készletezett cikkek esetén <ul style="list-style-type: none"> <li>azonnal árajánlat adható</li> <li>a nem készletezett cikkek cikkszámai automatikusan generálhatók</li> <li>a nem készletezett cikkekre kapott rendelés ugyanúgy kezelhető, mint a készletezett cikkeké.</li> </ul>
<b>Több helyszín és felelős központ</b>	Több különböző (például Budapesten, Bécsben és Berlinben működő) raktár készleteit közös adatbázisból lehet kezelni, ami lehetővé teszi <ul style="list-style-type: none"> <li>a vállalat működésének teljes körű és valós idejű áttekintését</li> <li>költséghelyek és profitcentrumok létrehozását.</li> </ul>
<b>Raktározási egységek</b>	A cikkek helyszínenként külön kezelhetők. A raktározási egységek révén a cikkek helyszínenként egyedileg azonosíthatók és kezelhetők, megadva például <ul style="list-style-type: none"> <li>az utánrendelés módját</li> <li>a megengedett minimális készletszintet</li> <li>a költségeket.</li> </ul>
<b>Raktárközi készletmozgás</b>	Kezelhető a raktárak közötti készletmozgás. A vállalat bármikor áttekintést és jelentést készíthet a raktárközi készletmozgásokról saját céljára vagy vevőinek.
<b>Azonnali rendelés-visszaigazolás</b>	Kiszámítható a cikkek rendelkezésre állása és tartható az ígért szállítási határidő: <ul style="list-style-type: none"> <li>„Ígérethez rendelkezésre áll” funkció (ATP) a tervezéshez.</li> <li>„Ígérethez alkalmas” funkció (CTP) a „mi lenne, ha...” kérdések megválaszolásához.</li> </ul>
<b>Naptárak</b>	Megadhatók a vevők, a gyártók, a helyszínek, a vállalat és a szállítványozók felé érvényes munkanapok és munkaszüneti napok.
<b>Cikk-követés</b>	Cikkek követése és megkeresése sorozatszám és adagszám alapján az értékesítés, a beszerzés és az árumozgatás közben és után bármikor
<b>Visszárukezelés</b>	Visszárak kezelése és a járulékos költségeknek – például az újbóli raktározási költségeknek – a figyelembe vétele. Automatikusan elvégezhető feladatok: <ul style="list-style-type: none"> <li>jóváírások kibocsátása</li> <li>helyettesítő áruk biztosítása</li> <li>visszárak visszaküldése a gyártónak</li> <li>járlékos költségek figyelembevétele</li> <li>szállítványok egy részének vagy egészének visszaküldése</li> <li>beérkezett áruk egy részének vagy egészének visszaküldése</li> </ul>
<b>Szállítványozók</b>	A disztribúció kézbentartása a szállítványozók szolgáltatásaik szerinti kiválasztásával.

# Összefoglaló adatlap

<b>Raktárkezelés</b>	A jobb raktárszervezést és a működési költségek csökkentését szolgáló funkciók: <ul style="list-style-type: none"><li>▪ a kibocsátott bizonylatok szűrése beérkezés és szállítás szerint</li><li>▪ hatékony kivételezési módszerek</li><li>▪ közvetlen átrakás.</li></ul>
<b>Raktárkezelő rendszerek</b>	A költségcsökkentést elősegítő hatékony raktári folyamatok: <ul style="list-style-type: none"><li>▪ szállítmányok megtervezése</li><li>▪ irányított kivételezés és elraktározás</li><li>▪ többféle lehetőség a cikkek kivételezésére: rendelésenként, rendelés-összeállító területre, kézzel.</li><li>▪ A cikkek elraktározhatók vagy közvetlenül átrakhatók továbbszállításához.</li><li>▪ A rekeszek újrafeltöltése előre definiált maximális és minimális rekeszmennyiségek alapján.</li></ul>
<b>Belső kivételezés és elraktározás</b>	Kivételezés, illetve elraktározás eladás, illetve beszerzés nélkül. <ul style="list-style-type: none"><li>▪ Lehetővé teszi cikkek forrásbizonylat nélküli kivételezését és elraktározását.</li></ul>
<b>Automatikus adatgyűjtő rendszerek (ADCS)</b>	Költségmegtakarítás a készletgazdálkodási folyamatok egyszerűsítésével: <ul style="list-style-type: none"><li>▪ Pontos, valós idejű készletadatokat gyűjtése és használata.</li><li>▪ Rádiófrekvenciás technológia az adatrögzítő rendszer egyszerűsítésére és felgyorsítására.</li><li>▪ Vállalatszerte elérhető és pontos készletadatokat.</li></ul>
<b>Ciklikus számbavétel</b>	Pontosabb készletadatokat a tényleges készletek megállapítása révén.
<b>Árkalkuláció</b>	Az értékesítési és beszerzési árak és sorenghedmények hatékony kezelése a vevők és a gyártók felé. <ul style="list-style-type: none"><li>▪ Egyedi értékesítési/beszerzési árak és sorenghedmények megadása vevőnként és gyártónként.</li><li>▪ Általános értékesítési árak és sorenghedmények vevőcsoportokra vagy minden vevőre</li></ul>
<b>Cikkre vetített díjak</b>	A költségkezelés javítása a cikkek egységárára ráakódó járulékos költségek figyelembevételével. Ilyen ráakódó költség lehet például a szállítás vagy a biztosítás költsége.