

ÁTTEKINTÉS

Lehetővé teszi, hogy vállalata a lényegre koncentráljon!

Főbb előnyök

- Nagyobb hatékonyság
- Jobb versenyképesség
- Zavartalan bővülés

A Microsoft Dynamics NAV segítségével eredményesen racionalizálhatja vállalata tevékenységét, és növelheti hatékonyságát.

Jelenlegi rendszere helyett a Dynamics NAV olyan teljes körűen integrált megoldást nyújt, amely az interneten keresztül a vállalat minden dolgozóját bárhol, bármikor összekapcsolja a vevőkkel, szállítókkal és partnerekkel. Ezért használja világszerte több mint 30 ezer vállalat nap mint nap a Dynamics NAV megoldásait.

A HATÉKONYSÁG SZABADSÁGA

A megfelelő ügyviteli megoldás kiválasztásánál össze kell egyeztetnie rövid és hosszú távú céljait pénzügyi erőforrásaival. A Microsoft Dynamics NAV erre a problémára nyújt választ egy olyan vállalatirányítási megoldással, amely illeszkedik vállalatának igényeihez és költségvetéséhez.

A Dynamics NAV kifejezetten azokat a közepes méretű vállalatokat célozza meg, amelyek napi üzletvitelük megzavarása nélkül szeretnék hatékonyabbá tenni működésüket. Integrált funkciói megoldást nyújtanak

- a pénzügy
- az ellátási lánc
- az ügyfélkapcsolat-kezelés (CRM)
- és az elektronikus kereskedelem terén.

Ez a vállalati megoldás teljes körűen testre szabható, és egyszerű használatot és karbantartást biztosít. A nyílt fejlesztőkörnyezetet és gazdag funkciókészletű alkalmazásokat nyújtó Dynamics NAV segítségével gyorsabban hozhat döntéseket, így hamarabb reagálhat az új kihívásokra, és megragadhatja a kínálkozó piaci lehetőségeket.

A Dynamics NAV használata során munkatársai néhány kattintással megtekinthetik a gyártásütemezés, a készletszintek, az eladási rendelések és a marketingkampányok közös, biztonságos adatbázisban tárolt részletes adatait. Ha az alkalmazás bármely részéből adatokat visz be az adatbázisba, azok azonnal használhatók az alkalmazás többi területén; így optimalizálhatja üzleti folyamatait, és maximálisan kihasználhatja a vállalat tudását.

A Dynamics NAV páratlanul gazdag szolgáltatásokat és funkciókat nyújt a pénzügytől és a CRM-től az ellátási lánc kezelésén át az elektronikus üzletvitelig. Lehetővé teszi a vállalat összes fontos üzleti információinak rögzítését, szervezését, felhasználását és megosztását a vállalaton belül, valamint a fontos partnerekkel és vevőkkel.

Igaz ugyan, hogy vállalatát nem a használt ügyviteli rendszer, hanem Ön teszi sikeressé, de ha megfelelő megoldást választ, ezzel növelheti üzleti lehetőségeit, és gyors ütemben fejlesztheti tevékenységét. A Dynamics NAV révén többet hozhat ki üzleti adataiból, és vállalatát még sikeresebbé teheti. A Dynamics NAV a technológiára összpontosít, hogy Ön a cég működésére koncentrálhasson.

Pénzügy

Tartós üzleti sikert csak olyan vállalati megoldással érhet el, amely segíti az új bevételi lehetőségek felismerésében és az azokra való gyors reagálásban. A Dynamics NAV mindig pontosan mutatja vállalatának állapotát. Mindig percre kész – és az értékesítési és marketinginformációkkal integrált – üzleti és pénzügyi adatokat szolgáltat, hogy Ön könnyen áttekinthesse a megalapozott döntésekhez szükséges információkat. A Dynamics NAV sokkal több egy hatékony számviteli eszköznél: segít megérteni a számok mögötti üzleti tartalmat, hogy a mért adatok mért teljesítményt jelentsenek.

A Dynamics NAV segítségével könnyen felismerheti a trendeket és átláthatja üzleti tevékenységeit, így maximálisan kiaknázhathatja tudását, és más módon csak nehezen észrevehető új üzleti lehetőségeket tárhat fel. Igényei szerint automatizálhatja számos pénzügyi folyamatát és eljárását, tehát tetszés szerinti mélységű kontrollt valósíthat meg. A Dynamics NAV a kifizetések és a beszerzések adatainak integrálásától a teljes mélységű adatlefűrésen át a szűrőfunkciókig mindent biztosít ahhoz, hogy Ön tisztán áttekinthesse az összes pénzügyi tranzakciót.

Ellátási lánc

Az ellátási lánc hatékonysága minden vállalat kívánságlistáján első helyen áll, de ennek valóra váltásához olyan megoldásra van szükség, amely hatékonyabbá teszi a termelésirányítás és a disztribúció folyamatait. A Dynamics NAV – Ellátási lánc megoldás segítségével alkalmazkodhat a piac gyors ütemű változásaihoz. A Dynamics NAV gyorsabb reagálást biztosító termelésirányítási és disztribúciós funkcióival növelheti vevőinek hűségét, gyorsan reagálhat az új piaci lehetőségekre, és jobban együttműködhet fontos üzleti partnereivel.

Termelésirányítás

A Dynamics NAV – Termelésirányítás megoldás támogatja a világszínvonalú termelésirányítási elvek és gyakorlat bevezetését. Funkcióival eredményesen kezelhetők a termelésirányítási folyamatok: a gyártási rendelések, a darabjegyzékek, az igény-előrejelzések, az ellátástervezés és a kapacitásszükséglet-tervezés.

A Dynamics NAV – Termelésirányítás lehetővé teszi, hogy hatékony termelésirányítási folyamatokkal javítsa vállalatának teljesítményét, és kiaknázza az új bevételi lehetőségeket. Termelésirányítási módszereit és eljárásait pillanatok alatt hozzáigazíthatja vevőinek változó igényeihez.

A Dynamics NAV – Termelésirányítás bevezetése alig zavarja meg a jelenlegi termelésirányítási folyamatokat. Első lépésként bevezethet egy alaprendszert, amelynek előnyeit azonnal élvezheti, majd lépésenként újabb szoftverekkel bővítheti rendszerét.

Disztribúció

A versenytársak megelőzésének előfeltétele, hogy vevői elégedettek legyenek, és ezt csak egy hatékony és rugalmas disztribúciós rendszerrel érheti el. A Dynamics NAV – Termelésirányítás segítségével rugalmasabban és gyorsabban reagálhat vevőinek igényeire, javíthatja ügyfélszolgálatát, valamint csökkentheti készletfenntartási és disztribúciós költségeit.

A Dynamics NAV – Termelésirányítás korszerű raktárkezelési funkcióival hatékonyabbá és olcsóbbá teheti raktárának működtetését. Ezen felül a Dynamics NAV – Termelésirányítás cikk-követési funkciója és automatikus adatgyűjtő rendszere (automated data capture system, ADCS) pontosabb készletadatokat tesz lehetővé. A Dynamics NAV – Termelésirányítás a raktár elrendezésétől a kivételezésen át a szállításig minden területen növeli a disztribúciós folyamatok hatékonyságát. Vevői látni fogják, hogy disztribúciós rendszerének minden eleme igényeik kielégítését szolgálja. Ezért nem csak ma szállíthat nekik, hanem hosszú távú partnerükké válhat.

Ügyfélkapcsolat-kezelés

A CRM olyan üzleti stratégia, amellyel szervezetének középpontjába vevőinek igényeit állíthatja, és ezáltal növelheti profitját. A CRM-megoldással elérhető siker mértéke egyenes

arányban áll azzal, hogy mennyire fogadja el a szervezet.

CRM – Értékesítés és marketing

A CRM – Értékesítés és marketing megoldás pontos és teljes körű információkat nyújt, így Ön hatékonyan foglalkozhat a megcélzott ügyfélkörrel. A helyes értékesítési és marketinggyakorlat lényege a jókor meghozott jó döntés, amelynek előfeltétele az értékesítési és marketingmunka tiszta átlátása és kézbentartása.

A CRM – Értékesítés és marketing pontos adatokat szolgáltat az ügyfelekről, és ezáltal elősegíti az ésszerűbb és gyorsabb döntéshozatalt. A mindig kéznél lévő pontos ügyféladatokat birtokában hatékonyabban dolgozhat, és elégedettebbé teheti mind ügyfeleit, mind munkatársait. A CRM – Értékesítés és marketing nyújtotta CRM-megoldással jobban és gyorsabban végezheti munkáját.

A CRM – Értékesítés és marketing segítségével

- sikeresebbé teheti ügyfélkapcsolatait, és növelheti hatékonyságát
- vevői kapcsán hozott megalapozott megalapozottabb döntéseivel növelheti versenyképességét
- a megoldást egyedi igényeihez igazítva bővítheti tevékenységét.

CRM – Szerviz

A CRM – Szerviz megoldás segítségével költség-hatékonyan nyújthat kiemelkedő minőségű szervizt, teljesítheti és túlteljesítheti vevőinek elvárásait, jobban kézben tarthatja a költségeket, és maximalizálhatja szervizerőforrásait. Ezzel a megoldással számos jelentés alapján követheti szerviztevékenységeinek eredményességét, és a statisztikai és elemző eszközökkel rövid és hosszú távú elemzéseket végezhet.

Elektronikus üzletvitel

A Dynamics NAV rendszert a felhasználók számos módon érhetik el, többek között PC-ről és az interneten keresztül. A megoldás internetes elérési funkciókat is nyújt; ezek közé tartozik a Dynamics NAV User Portal, a Commerce Gateway és a Commerce Portal.

A Microsoft SharePoint Portal megoldáson alapuló *Employee Portal* egyetlen, böngészővel kezelhető kezelőfelületen integrálja a vállalat erőforrásait, és ezáltal hatékonyabbá teszi az alkalmazottak

munkáját. A *Commerce Gateway* és a *Commerce Portal* az internet lehetőségeit kihasználva racionalizálja a szállítókkal és vevőkkel folytatott kapcsolatot.

TOVÁBBI JELLEMZŐK

Dimenziókezelés

A dimenziókezelés megkönnyíti a főkönyvi adatok szűrését és rendezését. Segítségével tetszés szerinti számú attribútum – például régió, időszak vagy költséghely – rendelhető hozzá az összes főkönyv összes tranzakciójához. Ezen az alkalmazásterületen szabályokat adhat meg arra, hogyan kombinálhatja a rendszer az egyes dimenziókat és azok értékeit.

A dimenziók használatával értékes információkat nyerhet ki adataiból. Az alapértelmezések és elemzési nézetek rangsorolását előíró dimenziószabályokat vállalata konkrét üzleti igényeinek megfelelően alakíthatja ki.

Több pénznem kezelése

A több országgal kereskedő vállalatoknak minden tevékenységük során többféle pénznemet kell tudniuk kezelni. A Dynamics NAV megoldásban könnyű többféle pénznemet beállítani és kezelni számos alkalmazási területen, többek között a vevők és szállítók, a főkönyvi jelentések, a bankszámlák, erőforrások és készletcikkek terén. Például kibocsáthat számlát az egyik pénznemben, és a kifizetést fogadhatja egy másik pénznemben. Ha kívánja, összes tevékenységét egy adott pénznemben végezheti, jelentéseit pedig egy másik pénznemben készítheti el.

Több nyelv támogatása

A Dynamics NAV megkönnyíti a többnyelvű környezetben működő vállalatok működését, valamint a vevők, szállítók és alkalmazottak igényeinek kielégítését. A megoldás többnyelvű funkcióival a felhasználók megválaszthatják, melyik nyelven kívánnak érintkezni a vevőkkel, szállítókkal és más kapcsolattartókkal. Az alkalmazottak megválaszthatják, milyen nyelvű legyen a kezelőfelület, így hatékonyabban dolgozhatnak.

Rendszerfelügyelet

A rendszerfelügyeleti alkalmazással tevékenységeket hozhat létre és definiálhat a Dynamics NAV adatbázisában. Az egyes felhasználókhöz egyéni igényeikhez szabott menüket és ablakokat rendelhet, így csak a munkájához szükséges funkciókat érhetik el. Ezenfelül a rendszergazda definiálhatja a leányvállalatok és felhasználók jogosultságait, és engedélyezhető az internet használata is.

C/SIDE

A Dynamics NAV lényeges eleme a C/SIDE (Client/Server Integrated Development Environment) integrált grafikus fejlesztőkörnyezet. A kliens-szerver architektúrán alapuló C/SIDE magja egy nagy teljesítőképességű és testre szabható relációs adatbázis-kezelő rendszer (RDBMS). Az adatbázis-kezelő szerves része az eseményvezérelt, negyedik generációs C/AL fejlesztőnyelv. A számviteli és ügyviteli funkciókon kívül a C/SIDE rendkívül hatékony testre szabási funkciókat is nyújt, amelyekkel konkrét ügyféligényeket kielégítő megoldások és teljesen új funkcionális területek fejleszthetők ki a Dynamics NAV rendszerben.

A Dynamics NAV Developer's Toolkit

A Dynamics NAV fejlesztői eszközkészlete kiváló és rendkívül hatékony eszközöket biztosít a Dynamics NAV partnereinek az egyedi megoldások és bővítések elemzéséhez és továbbfejlesztéséhez. Az eszközkészlet a Compare eszköz, a Merge eszköz és az Impulse Workbench legjobban bevált módszereit kínálja egyetlen eszközben. Az eszközkészlet megkönnyíti a továbbfejlesztési folyamat minőségének és hatékonyságának biztosítását. A Dynamics NAV Developer's Toolkit támogatja a Dynamics NAV objektumszerkezetét, és ezt kihasználja a diagnosztizálás, a fejlesztés és a megvalósítás során.

FORDULJON HOZZÁNK

Ha további felvilágosításra van szüksége a Microsoft Dynamics NAV rendszerrel kapcsolatban,

vegye fel a kapcsolatot a Microsoft hivatalos megoldáspartnerével. Képzett szakembereik készen állnak, hogy megtervezzék az Ön vállalatának egyedi igényeit kielégítő megoldást. További információkat talál weboldalunkon is:

<http://www.microsoft.hu/Dynamics>

A Microsoft Dynamics rövid bemutatása

A Microsoft Dynamics a Microsoft vállalatirányítási és ügyfélkapcsolat-kezelő szoftverekkel, és a kapcsolódó megoldásokkal foglalkozó termékcsaládja. Ezek a rendszerek a kis-, közepes-, és nagyméretű szervezeteket támogatják az ügyvitel automatizálásában, a nyereségesebb működésben és növekedésük felgyorsításában. A Microsoft Dynamics alkalmazásai átfogóan optimalizálják a vállalatok stratégiai folyamatait a pénzügy, az üzleti adatelemzés, a humán-erőforrások, a projektvezetés, az ügyfélkapcsolat-kezelés, a helyszíni szervizelés, az ellátásilánc-kezelés, az e-kereskedelem és a termelésirányítás terén. Azáltal, hogy alkalmazottaik, ügyfeleik és beszállítóik korszerű megoldásokkal kommunikálhatnak és működhetnek együtt egymással, a vállalatok időben reagálhatnak, megalapozott stratégiákat dolgozhatnak ki és azokat kellő gyorsasággal hajthatják végre.

A Microsoft Dynamics termékcsaládot a vállalatmérettől függő igényeknek megfelelően tervezték, fejlesztették, hogy támogassa akár a KKV szektor résztvevőit, akár pedig kielégítse a közepes és nagyvállalatok igényeit. Zökkenőmentesen együttműködnek a Microsoft más alkalmazásaival és technológiáival (pl. Office, Windows, SQL Server, BizTalk, SharePoint). A megoldáscsomag forgalmazásáról hivatalos értékesítési partnereink hálózata gondoskodik. Partnereink az ügyfelek igényeihez szabott speciális szolgáltatásokat és támogatást biztosítanak.

Címünk:

Microsoft Magyarország Kft.
1031 Budapest
Graphisoft park 3. (Záhony utca)

<http://www.microsoft.hu/Dynamics>